

32 - 40 UUR • NIEUWKOOP

Strategisch Inkoper

Ben jij een strategische verbinder met een scherp oog voor verschillende belangen én de actuele markt? Heb jij ruime ervaring als (strategisch) inkoper of supply chain manager en krijg jij vooral energie van het smeden van de beste partnerships en het stroomlijnen van samenwerkingen - vanaf de eerste planontwikkeling tot en met de service en nazorg? Dan zijn wij op zoek naar jou!



Bij Vink Bouw realiseren we complexe projecten met een ijzersterke visie op de toekomst. In 2030 willen wij CO2 neutraal bouwen en we zijn al goed onderweg! Als Strategisch Inkoper ben jij de drijvende kracht achter de manier waarop wij samenwerken met de markt en onze partners. Je bent de vaste sparringpartner van onze Technische Planontwikkelaars, Kostendeskundigen, Projectleiders en Accountmanagers. Waar zij bepalen welke technische expertise nodig is, bepaal jij hoe we de krachten met onze partners slim bundelen, hoe we met elkaar budgetgestuurd werken en tot efficiënte prijsvorming komen om projecten haalbaar te maken met het beste eindresultaat voor onze klanten/opdrachtgevers.

DE UITDAGING: VAN VERSNIPPERING NAAR STRATEGISCHE GRIP EN SLIM ONTWERPEN

Op dit moment is ons inkoopproces decentraal georganiseerd: het begint in de planontwikkeling, waarna de projectteams het overnemen en onze contractbeheerder de contracten opstelt ter ondersteuning van de projectteams. Binnen Vink Bouw hebben we bewust gekozen voor het decentraal inkopen omdat we in partnerschap werken en de interactie/prijsafstemming vooral binnen de projecten plaatsvindt. Daarnaast werken we met accountmanagers die eerste aanspreekpunt zijn voor de partners, onderverdeeld in verschillende disciplines.

Hier ligt jouw grootste uitdaging: jij brengt structuur in dit proces. Wij geloven in 'slim ontwerpen met elkaar' – een naadloos samenspel tussen ontwerpers en makers waarbij we budgetgestuurd samenwerken. Dit betekent dat we de juiste partners zo

vroeg mogelijk aan tafel willen hebben om hun expertise en denkkracht optimaal in te zetten. Jij bouwt mee aan langdurige (keten) samenwerkingen waarbij risico's daar komen te liggen waar ze het best gedragen en beheerst kunnen worden. Vroege betrokkenheid van onze partners is essentieel en transparante, marktconforme prijzen zijn een harde voorwaarde om onze projecten haalbaar te maken en ons rendement te borgen. Dit rendement is essentieel om te kunnen blijven investeren in nieuwe projecten, duurzaam bouwen, de ontwikkeling van ons bedrijf en de impact die wij willen maken.

JOUW IMPACT BIJ VINK BOUW

Strategisch inkopen en samenwerken is een vak apart, zeker op de manier waarop wij dit willen inrichten. Het gaat veel verder dan traditioneel inkopen en jij brengt de passie en expertise mee die nodig is om dit binnen Vink Bouw verder te professionaliseren.

Concreet betekent dit:

- **Samenwerkingsstrategie:** Samen met de planontwikkelaar en/of projectleider vertaal je de technische behoeften naar een ijzersterke visie op samenwerking op projectniveau. Je borgt in samenwerking met de accountmanagers dat partnerkeuzes over de projecten heen kloppen én bijdragen aan de financiële haalbaarheid van onze projecten. Er vindt een evenwichtige verdeling van projecten onder onze partners plaats.
- **Commerciële regie:** Je leidt complexe commerciële trajecten en houdt overzicht. Omdat onze contractbeheerder de administratie stroomlijnt en de projectteams de inhoud van de contracten

borgen, behoud jij 100% focus op het structureren van het hele inkoopproces en het borgen van de financiële haalbaarheid van onze projecten. Hierin werk je nauw samen met onze kostendeskundigen en accountmanagers zodat we steeds beter budgetgestuurd kunnen ontwikkelen en projecten kunnen uitwerken.

- **Vooruitstrevend & Duurzaam:** Je bent de aanjager van vernieuwing en kijkt verder dan vandaag. Je daagt partners uit met circulaire oplossingen te komen en maakt CO2-reductie een integraal onderdeel van de langetermijn (keten)samenwerking.
- **Proces & Kwaliteit:** Je volgt markttrends op de voet, signaleert knelpunten in ons proces en initieert slimme verbeteringen. Tevens bewaak je de kwaliteit van de projectgebonden en projectoverstijgende partnerovereenkomsten en volg je de signalen uit de markt op gebied van prijsontwikkelingen.
- **Kennisdeling:** Jij beschikt over diepgaande kennis van de markt, de marktwerking, prijsontwikkelingen, te verwachten risico's en kansen en kan deze kennis inzetten en delen binnen het bedrijf. Vanuit het projectoverstijgende partnerschap dat wij hebben, deel jij je kennis en vaardigheden binnen de projectteams om op projectniveau tot de juiste match te komen tussen onze partners en projecten. Daarmee borg jij dat het inkoopproces binnen de ambities van het bedrijf verloopt, dat we de projecten haalbaar maken en daarmee de continuïteit van het bedrijf borgen.



WAAR WIJ BLIJ VAN WORDEN

Jij bent een stevige gesprekspartner die op zowel operationeel als strategisch niveau impact maakt. Je snapt dat succes bij Vink Bouw wordt gedefinieerd door de mate waarin jouw aanpak de samenwerking en integrale projectbeheersing versterkt. Je werkt hierbij op basis van de Vink Bouw waarden en doorbreekt de versnippering binnen ons bedrijf en binnen de bouwsector.

Daarnaast breng je het volgende mee:

- Je hebt minimaal 5 jaar ervaring in een strategische, commerciële keten- of inkooprol binnen de bouwsector en acteert echt als het verlengstuk van de techniek.
- Je bent in staat om je ruime (inkoop) ervaring in een ander daglicht te zetten en om te buigen naar échte ketensamenwerking, waarbij we toewerken naar gezamenlijke waardecreatie en de haalbaarheid van de vette projecten die wij ontwikkelen en bouwen.
- Je functioneert op HBO/WO-niveau (bijv. Bouwkunde, Bedrijfskunde en/ of NEVI 2) en hebt een scherp oog voor risicobeheersing en ESG-doelstellingen.
- Je zoekt de win-win voor de lange termijn en handelt volgens de waarden van Vink Bouw: lekker werken, duurzaam, vooruitstrevend en wendbaar.
- Je herkent je feilloos in onze kernambities “Impact maken OP mensen MET mensen” en “CO2 neutraal bouwen in 2030”, en ziet het als een uitdaging om hier invulling aan te geven.

WAT WIJ BIEDEN

- Wij bieden jou de kans om deze pioniersrol binnen Vink Bouw volledig op de kaart te zetten, jouw jarenlange expertise op een andere manier in te zetten en vanaf dag één impact te maken binnen Vink Bouw en in de bouwsector.
- Wij spreken direct ons vertrouwen in je uit en bieden je een vast contract en de zekerheid om te bouwen.
- Een samenwerkingsgerichte en open bedrijfscultuur met korte lijnen en gedreven collega's.
- Een uitstekend salaris dat past bij deze strategische rol; afhankelijk van je ervaring bedraagt dit € 4.800 tot € 7.000 per 4 weken excl. vakantiegeld.
- Toetreding tot de CAO Bouw & Infra (UTA) met o.a. een aantrekkelijke pensioenregeling, 25 vakantiedagen en 15 roostervrije dagen.
- Telefoon(vergoeding)
- Alle ruimte om je verder te ontwikkelen en opleidingen te volgen.

INTERESSE?

Solliciteer direct via het formulier.

Neem voor inhoudelijke vragen contact op met Ernst Bouma per e-mail: eb@vinkbouw.nl of mobiel 06 31979424

Acquisitie op deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

